

BENOIT ALEXANDRE

RÉSUMÉ

Récemment diplômé en **développement web** chez **Le Wagon**, je suis développeur **Full Stack**.

J'apporte également plusieurs années d'expérience dans les secteurs de la vente et de l'immobilier.

Mon intérêt pour la technologie a pris racine lors de l'assemblage d'un PC gaming, éveillant ma curiosité pour l'informatique et les métiers de ce secteur. Cette curiosité s'est rapidement transformée en une aspiration à exceller dans le développement d'applications web. J'ai naturellement entrepris une formation autodidacte en programmation, exploitant une multitude de ressources en ligne et d'exercices pratiques, tels que ceux proposés par Grafikart. Ce parcours m'a guidé vers une reconversion professionnelle en développement web.

PROJETS

📌 PokéSwype 03/2024

Projet d'équipe (5 développeurs)
• Développement d'une application web interactive : Échange de cartes Pokémon et gestion de collection
• Ruby on Rails, JavaScript, intégration API, Devise

📌 Zéro à Héros 02/2024

Projet d'équipe (5 développeurs)
• Développement d'une plateforme de réservation en ligne simulant Airbnb : location de super-héros
• Ruby on Rails, Stimulus, Geocoder, Devise

COMPÉTENCES

Ruby on Rails · Html · Css · Javascript ·

Figma · Git · Github · Heroku · Bootstrap ·

Stimulus · SQL

LANGUES

Français Langue maternelle

Anglais intermédiaire

Espagnol intermédiaire

Développeur web Fullstack

+33 [redacted] @ benoit.alexandre78@gmail.com

www.linkedin.com/in/benalta7892 www.github.com/Benalta7892

Paris ☆ www.benoit-alexandre.com

DIPLÔMES

Web Development Bootcamp 10/2023 - 04/2024

Le Wagon

Paris, France

- Bootcamp intensif de codage (6 mois).
 - Langages et technologies : Ruby on Rails, HTML, CSS, Bootstrap, JavaScript, SQL, Git, GitHub, Heroku.
 - Conceptions Logicielles : Architecture MVC, conception et gestion de bases de données.
 - Projets Phares : Clone d'Airbnb et PokéSwype
- Développement en équipe depuis la conception jusqu'au déploiement.

Bachelor Gestion et Transaction Immobilière 02/2016 - 10/2016

Institut du Management des Services Immobiliers (IMSI) - Groupe IGS

Paris, France

Bachelor Gestionnaire d'Unité Commercial 02/2013 - 11/2014

Novancia Business School

Paris, France

- Option Ressources Humaines

Bac Sciences et Technologies de la Gestion 09/2010 - 06/2011

Lycée René Cassin

Arpajon, France

- Spécialité : Marketing

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Conseiller vendeur 05/2019 - 01/2023

Nodus Parly 2

Le Chesnay, France

- **Autonome** dans la gestion complète de la boutique : Ouverture/fermeture, conseils/ventes, encaissement, stocks, merchandising, suivi du CA.

Conseiller vendeur 11/2016 - 01/2023

Zara Parly 2

Le Chesnay, France

- Amélioration continue en **compétences organisationnelles** à travers diverses tâches : Réassortiments des articles, merchandising, encaissement et entretien général.

Chargé de gestion locative 02/2016 - 10/2016

Résidé Études, Les Estudines

Levallois-Perret, France

- **Adaptabilité** renforcée dans un environnement de travail exigeants et évolutifs.
- **Capacité de coordination**, pour une gestion efficace des opérations locatives : Visites, états des lieux, rédaction des baux, suivi des paiements et des réparations.
- Compétences validées en **résolution de problèmes** : Réclamations locataires et services généraux.

Responsable chaussures et accessoires 01/2013 - 02/2016

Zara Parly 2

Le Chesnay, France

- Développement d'**aptitudes en leadership** : Assumer la responsabilité de communiquer les objectifs et de confier des tâches, favorisant ainsi l'**esprit d'équipe**.
- **Vision commerciale** consolidée : Stratégies d'optimisation des ventes et de promotions.

Conseiller vendeur 09/2011 - 12/2012

Jules, Casa, Total

Thiais, France

- Acquisition de **compétences en vente** clés, contribuant activement à l'atteinte des objectifs commerciaux.